



## NEXTIRAONE

NextiraOne to wiodący europejscy eksperci w zakresie usług komunikacyjnych. Obsługujemy blisko 60.000 klientów prowadząc sprzedaż bezpośrednią oraz oferując usługi wsparcia w 16 krajach Europy.

Projektujemy, instalujemy, utrzymujemy i wspieramy rozwiązania komunikacyjne dla Twojej firmy, od transmisji głosu, danych i obrazu po mobilność, bezpieczeństwo i aplikacje.

We współpracy z globalnymi liderami technologicznymi dostarczamy całościowe rozwiązania komunikacyjne maksymalizujące korzyści biznesowe naszych klientów.



## PRACOWNICY NEXTIRAONE

Jesteśmy w 100% zaangażowani w utrzymanie pozycji eksperta w zakresie usług komunikacyjnych poprzez rekrutację, rozwój i zatrzymanie najlepszych pracowników. Zawsze chętnie zatrudniamy utalentowanych i odpowiednio wykwalifikowanych kandydatów, którzy podzielają naszą wizję i są gotowi realizować naszą misję i przestrzegać naszych wartości.



## NASZE WARTOŚCI

- Całkowite zaangażowanie
  - Wobec klienta
  - Wobec siebie nawzajem
  - W proces inwestowania w pracowników
  - W utrzymanie pozycji wiodących ekspertów w zakresie usług komunikacyjnych
- Technologia jako nasza pasja
- Duch przedsiębiorczości
- Absolutna uczciwość

**nextiraOne**

THE COMMUNICATIONS EXPERTS

## Konsultant Handlowy

Warszawa

Ref: KHWAW/02/12

### **Od kandydatów oczekujemy:**

- co najmniej 5-letniego doświadczenia w prowadzeniu skutecznej sprzedaży rozwiązań teleinformatycznych do określonych sektorów gospodarki
- samodzielności i odpowiedzialności za powierzone zadania
- umiejętności budowania i utrzymywania długoterminowych relacji z Klientami
- rozwiniętych umiejętności interpersonalnych
- znajomości języka angielskiego pozwalającej na swobodną komunikację
- wykształcenia wyższego.

### **Dodatkowym atutem będzie:**

- doświadczenie w oferowaniu kompleksowych usług i rozwiązań informatycznych.

### **Do zatrudnionej osoby będzie należało:**

- realizacja planów sprzedaży
- samodzielne i aktywne pozyskiwanie Klientów
- prowadzenie całego procesu sprzedaży (prezentacje, kalkulacje cenowe, ofertowanie, negocjacje cenowe, negocjowanie umów)
- badanie i kreowanie potrzeb klientów pod kątem posiadanych rozwiązań w portfolio firmy NextiraOne
- współpraca z działami wsparcia sprzedaży
- raportowanie stanu realizacji planów sprzedaży.

Z naszej strony oferujemy pracę w młodym i dynamicznym zespole, możliwość rozwoju zawodowego, profesjonalne szkolenia, atrakcyjny system wynagradzania oraz samochód służbowy i telefon komórkowy.

Wszystkich zainteresowanych, prosimy o przesłanie CV ze zdjęciem oraz zamieszczonym w temacie e-maila numerem referencyjnym na adres:

[rekrutacja@nextiraone.pl](mailto:rekrutacja@nextiraone.pl)

**NextiraOne Polska Sp. z o.o.**  
**ul. Chmielna 85/87, 00-805 Warszawa**  
**(budynek Warta Tower)**

**Zastrzegamy sobie prawo do odpowiedzi tylko na wybrane oferty.**

Prosimy o zamieszczenie zgody na przetwarzanie danych osobowych:  
"Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych w celach rekrutacji, zgodnie z Ustawą z dnia 29.08.1997 o ochronie danych osobowych (Dz.U. nr 133, poz 833)."